



## الإطار المفاهيمي لعقد التجارة الإلكترونية

marocdroit



ذ. محمد أطويف

باحث جامعي ، صف الدكتوراه،  
مخبر الدراسات القانونية والاجتماعية،

تخصص قانون الأعمال والاستثمار

جامعة محمد الأول - وجدة -

**MAROCDROIT.COM**

تاریخ النشر: 25 يوليوز 2011

## تقديم :

2

يعتبر العقد<sup>1</sup> من أهم الوسائل التي ابتكرها الفكر القانوني لتنظيم العلاقات الاقتصادية والاجتماعية والسياسية بين الأفراد بعضهم ببعض، وبين الأفراد وبعض المؤسسات الخاصة والعامة<sup>2</sup>. ونظراً لأهميته ولدور الإلزامي الذي أنيط به كان لزاماً على التشريعات قديمها وحديثها أن تحيطه بمجموعة من المبادئ والقيود القانونية<sup>3</sup>، إلا أن قانون الالتزامات والعقود المغربي لم يعرف العقد، تاركاً مهامه تعريفه للفقه، الذي نادي جانب منه على ضرورة التفرقة بين العقد le contrat والاتفاق la convention حيث اعتبروا الاتفاق أعم وأشمل من العقد استناداً إلى نص المادة 1101 من القانون المدني الفرنسي، بحيث لا يعدو أن يكون العقد نوعاً خاصاً من الاتفاق le contrat est une espèce particulière de convention.

ولعل التعريف السائد عند معظم الفقهاء<sup>4</sup> هو "أن العقد توافق إرادتين أو أكثر على إحداث أثر قانوني، سواء كان هذا الأثر هو إنشاء التزام أو نقله أو تعديله أو إنهائه".

وحيث أننا سنتناول بالدراسة العقد الدولي الإلكتروني كوسيلة لإتمام عمليات التجارة الإلكترونية، نشير إلى أن هذا الأخير ليس استثناءً من أحكام وقواعد النظرية العامة للعقد، غاية الأمر أنه يتميز بكونه عقد يتم باستخدام وسائل إلكترونية من أجهزة وبرامج معلوماتية، الأمر الذي دفعنا إلى محاولة تحديد ماهيته وطبيعته القانونية (المطلب الأول)، ولما كان هذا العقد يتميز بعدة خصائص كان لابد من الوقوف عندها موازاة مع محاولة استنباطها من عقود مشابهة ومحيطة به في البيئة الإلكترونية (المطلب الثاني).

<sup>1</sup>- يطلق لفظ العقد في اللغة، على معانٍ كثيرة تدور حول الرابط والشدة، والإحکام والتوثيق والجمع بين أطراف الشيء وربطهما، كما يطلق على الضمان، وتسمى اليمين على المستقبل عقداً، لأن الحالف ربط نفسه بالمحظوظ عليه وألزمها به. والعقد لغة، الشد كقبض الجبل، يقال عقد الجبل إذا شد، والعقدة موضع العقد، وهي ما يمسك الجبل ويونقه، وعده كل شيء إبرامه، ومنه قيل عقد البيع والإيجار، وعقد العهد واليمين أكدّهما، وكلمة العقد تستعمل في الرابط الحسي، كما تستعمل في الرابط المعنوي بين كلامين، وتستعمل أيضاً في كل ما يلزم به المرء نفسه ولهذا سمى العهد واليمين عقداً.

يراجع: إدريس العلوى العبدالواى "نظرية العقد"، بدون ذكر دار النشر، الطبعة الأولى 1996، الصفحة 105 وما بعدها. أما تعريف العقد في اصطلاح الفقهاء فهو توافق إرادتين أو أكثر على إنشاء التزام أو نقله... للمزيد من التفاصيل يرجى: عبد الرزاق أحمد السنهوري: الوسيط في شرح القانون المدني الجديد، مصادر الالتزام، المجلد الأول، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت- لبنان، الطبعة الثالثة 2000، الصفحة 149 وما بعدها.

<sup>2</sup>- عبد الرزاق حباني: التوجيهات الحديثة في العقد، رسالة لنيل درجات الدراسات العليا المعمقة في القانون المدني، جامعة الحسن الثاني، كلية العلوم القانونية والاقتصادية والاجتماعية، الدار البيضاء، السنة الجامعية 1997-1998، الصفحة 2.

<sup>3</sup>- أسامة عبد الرحمن: نظرية العقد، مكتبة ورقة طه حسين، السنة الجامعية 2005-2006، الصفحة 36.

<sup>4</sup>- عبد الرزاق أحمد السنهوري: الوسيط في شرح القانون المدني الجديد، مصادر الالتزام، المجلد الأول، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت- لبنان، الطبعة الثالثة 2000، الصفحة 149 وما بعدها.

## المطلب الأول: ماهية عقد التجارة الإلكترونية وطبيعته القانونية

3

إن العقد الإلكتروني مثله مثل أي عقد آخر يتم بالطرق التقليدية، فالفارق الوحيد يتمثل في طريقة التعاقد وإتمام العقد، فالعقد القديم كان يتم بالطريقة التقليدية على الورق، بينما العقد الإلكتروني يتم على شبكة الإنترنت، والتي يتم فيها استيفاء كافة أركان العقد بطريقة إلكترونية، وهذا ما قدم لهذا العقد خصوصيته (الفقرة الأولى)، وجعل طبيعته القانونية متارجحة بين عقود التراضي وعقود الإذعان (الفقرة الثانية).

### الفقرة الأولى: خصوصية العقد الإلكتروني

ينبغي أن نركز في تعريف العقد الإلكتروني على خصوصيته الناتجة بصفة أساسية عن الطريقة أو الوسيلة التي ينعقد بها، كما لا ينبع على أي حال أن نغفل صفة هامة من صفاتة وهو أنه ينتمي إلى طائفة العقود التي تبرم عن بعد.

#### أولاً- العقد الإلكتروني في ضوء الطريقة التي ينعقد بها

إن أول ما يطالعنا بشأن الطريقة أو الوسيلة التي ينعقد بها العقد الإلكتروني، أنه يتغير على المشترك من أجل إبرام العقد عبر شبكة الإنترنت، أن يكون متصل بهذه الشبكة، التي تتميز بوجهين أساسيين للخصوصية، بحيث أنها شبكة دولية تعمل بفضل البنية التحتية لالاتصالات عن بعد وبالتالي فالانترنت هي شبكة دولية لالاتصالات عن بعد Réseau international de télécommunication<sup>5</sup>

وتجدر بالذكر أنه يمكن للعميل الذي يتصل بموقع التاجر، دراسة العرض المقدم من هذا الأخير، وطلب المعلومات التي يرغب في الإطلاع عليها، بل ويمكنه التجربة في بعض

<sup>5</sup>-Guillaume Beaure d'augérs, Pierre Bresse et Stéphanie Thuilier: paiement numérique sur Internet, état de l'art, aspects juridiques et impact sur les métiers 1997, p : 76.

حيث يمكن تعريف الاتصالات عن بعد وفقاً للفقرة الأولى من المادة الثانية من التشريع الفرنسي الصادر في 30 ديسمبر 1986، بشأن حرية الاتصالات بأنها: "كل انتقال أو إرسال أو استقبال لرموز أو إشارات أو كتابة أو صور أو صوات أو معلومات أيا كانت طبيعتها، بواسطة ألياف بصيرية أو كهرباء لاسلكية أو أية أنظمة إلكترونية ومتعددة الأغراض أخرى".

"On entend par télécommunication toute transmission, émission ou réception de signes, de signaux, d'images, de sons ou de renseignement de toute nature, par fil optique radioélectricité, ou autre systèmes électromagnétiques".

<sup>4</sup> الأحيان، حيث تعرض بعض المواقع على سبيل المثال ملابس للبيع، وتسمح بتجربتها على مانiquans افتراضية (mannequins virtuels)، وباختصار فلن يتخد المستهلك موقفا سلبيا اتجاه العرض، فالتعاقد الإلكتروني يسمح بالتفاعل<sup>6</sup> بين التاجر والعميل.

وبناء على خصوصية الطريقة أو الوسيلة التي يتم من خلالها انعقاد العقد عبر الإنترت، يمكن أن نعرف العقد الإلكتروني أو عقد التجارة الإلكترونية بأنه: "اتفاق يتلاقي فيه الإيجاب بالقبول على شبكة دولية مفتوحة للاتصال عن بعد وذلك بوسيلة مساعدة مرئية، بفضل التفاعل بين الموجب والقابل"<sup>7</sup>.

وعلى ذلك لا يختلف عقد التجارة الإلكترونية أو العقد الإلكتروني عن أي عقد آخر فيجوز أن يرد على كل الأشياء والخدمات، طالما أنها ليست خارجة عن التعامل، باعتبار أن هناك بعض العقود الإلكترونية التي يمكن أن يكون موضوعها سلع غير مشروعة، والتي قد تتمثل على سبيل المثال في عمليات بيع المخدرات وبيع الأفلام الإباحية وبيع السلاح...

فمن الناحية القانونية، ولما كانت القاعدة العامة هي عدم جواز الاتفاق على ما يخالف القانون، ولما كانت المخدرات محرمة شرعا وقانونا، وأن القانون قد وضع أشد العقوبات على مرتكيها سواء كان صانع أو زارع أو بائع أو متعاطي لها.

<sup>6</sup>- يمكن تعريف التفاعل بأنه: "إمكانية التبادل بين مستعمل نظام المعلومات والآلة، بواسطة نهاية طرفية متصلة بشاشة للرؤية". يراجع أسامة أبو الحسن: خصوصية التعاقد عبر الأنترنت، المجلد الأول من موسوعة مؤتمر القانون والكمبيوتر والإنترنت، كلية الشريعة والقانون، جامعة الإمارات العربية المتحدة، الطبعة الثانية 2004، الصفحة 129.

<sup>7</sup>- "une convention par laquelle une offre et une acceptation se rencontrent sur un réseau de télécommunication internationale, ouvert selon un mode audiovisuel, grâce à l'interactivité entre l'offrant et l'acceptant..."voir, Beaure d'augére, Pierre Bresse et Stéphanie Thuilier, OP.cit, p : 76.

5 وعليه، فالعقد الإلكتروني متى كان موضوعه بيع سلعة أو تقديم خدمة مخالفة للقانون ومعاقب عليها بأشد العقوبات لما لها من آثار سيئة على المجتمع، فإن هذا العقد يعتبر معدوماً ليس له آثاراً قانونية ويحسب كأنه لم يكن.<sup>8</sup>

أما عن أطراف هذا العقد فهم أنفسهم في أي تجارة أخرى: بائعون أو مقدمو خدمات (inter-enterprises) ومشترون أو مستهلكون، كما قد تتم هذه العقود بين المشروعات الخاصة أو العامة كما قد تكون عقوداً بين الأفراد.

وهكذا يتجلی لنا أن العقد الإلكتروني ما هو إلا عقد كبقية العقود الأخرى، فإذا كان العقد العادي يبرم تقلیديا بالكتابة أو بالللغز، شفاهة أو بالإشارة، فإن العقد الإلكتروني يبرم تقنيا بالكتابة الإلكترونية والوسائل أو الدعائم الإلكترونية<sup>10</sup>. فهو ذلك العقد الذي يتم بوسيلة إلكترونية، وبالتالي فما هو إلا اتفاق يتلاقى فيه الإيجاب والقبول على الخط، ويتم ذلك بصور عديدة بحسب محتوى النشاط التجاري ووسائل التعاقد المقررة على الموقع، أشهرها العقود الإلكترونية على الويب، والتعاقد بالمراسلات الإلكترونية عبر البريد الإلكتروني، حيث تلتقي إرادة المزود أو المنتج أو البائع مع إرادة الزبون، ويبرم الاتفاق على الخط.

ومن أجل تسهيل الطريقة أو الوسيلة الإلكترونية التي ينعقد بها العقد الإلكتروني وبمعنى آخر تسهيل هذا النوع من التعاقد، فقد تمت صياغة عقد إلكتروني نموذجي في فرنسا بين التجار والمستهلكين 11 تم اعتماده من طرف غرفة التجارة والصناعة في باريس بتاريخ 30 أبريل 1998، من طرف اللجنة القانونية للجمعية الفرنسية للتجارة والمبادلات الإلكترونية في 4 ماي 1998، بحيث تمت صياغة ووضع نصوصه وفقا لأحكام القانون الفرنسي بطبيعة الحال، وإن كان ذلك لا يحول دون إمكانية تطبيق القواعد الواردة به أمام إحدى المحاكم الأجنبية، إذا رأى القاضي أن هذه القواعد الاتفاقية تحقق للمستهلك حماية أكثر من تلك التي يتحققها له قانونه الوطني.

<sup>8</sup> منير محمد الجنبي، ومدحود محمد الجنبي: *الطبيعة القانونية للعقد الإلكتروني*، مرجع سابق، 180.

<sup>9</sup>- Beaure d'augéres, pierre Bresse et Stephanie Thuilier, op.cit. p : 76.

<sup>10</sup>- إدريس الحياني وعمر انحوم: إبرام العقد الإلكتروني وفق القواعد العامة وعلى ضوء مشروع قانون التبادل الإلكتروني للبيانات القانونية، مقال منشور في المجلة المغربية لقانون الأعمال والمقاولات، العدد 11، أكتوبر 2006، الصفحة 48.

<sup>11</sup>-Nicole Totelle et Pascal Lointier: Internet pour les juristes. Dalloz, 1996, p; 23.

أما بخصوص الطريقة التي صيغ بها هذا العقد، فقد تمت صياغة أحكامه في شقين يكمل كل منهما الآخر، أحدهما يتضمن الشروط النموذجية (clauses types) التي تتضمن القواعد التي يخضع لها هذا العقد، والآخر يتمثل في شروح أو تعليقات (commentaires) تمثل دليلاً عملياً لتطبيق هذه الشروط النموذجية.<sup>12</sup>

## ثانياً- العقد الإلكتروني نوع خاص من العقود المبرمة عن بعد

يفترض في التعاقد عن بعد<sup>13</sup>، تدخل وسيلة لإيصال إرادة أحد المتعاقدين بغية إتحادها بإرادة الآخر، سواء كانت هذه الوسيلة بشرا كالرسول، أو آلة ميكانيكية كالهاتف أو الفاكس أو التلكس أو الإنترت<sup>14</sup>، وبما أن العقد الإلكتروني يبرم عبر الإنترت إذن فهو عقد يتم عن بعد، وبالتالي ينتمي لطائفة العقود المبرمة عن بعد، ومن ثم وجب أن يحترم القواعد الخاصة بها.<sup>15</sup>

خصوصاً تلك المتعلقة بحماية المستهلك إذا انعقد العقد بين مهني<sup>16</sup> وبين طرف ثان لا يتعاقد في نطاق نشاطه المهني. إذ يجب على المهني الالتزام بتقديم البيانات والمعلومات الازمة التي تساهم في معرفة المستهلك بخصائص السلع أو الخدمات، وكيفية استعمالها والاستفادة منها، ويعد إخفاء المهني لخصائص السلعة أو الخدمة أو مجرد عدم التطابق بين المعلومات المقدمة وخصائص السلعة من قبيل الغش الذي يستوجب معاقبته.

<sup>12</sup>- لقد جاء البند الثالث من هذا العقد النموذجي تحت عنوان : التعريف بالمحظ identification de l'auteur de l'offre حيث ورد به وجوب ذكر اسم الناجر أو الشركة وعنوان مقر الشركة أو المؤسسة المسؤولة عن العرض وعنوان الإلكتروني (E-mail) ورقم الهاتف والفاكس. يراجع: أسامة مجاهد، خصوصية التعاقد عبر الإنترت، مرجع سابق، الصفحة 304.

<sup>13</sup>- إن عبارة التعاقد عن بعد تعني عدم وجود طرفي العقد في مكان واحد وفي وقت واحد وإن كان ذلك لا يخل بما يسمى "وحدة مجلس العقد" طالما أن طرفي العقد على اتصال ولو بوسيلة إلكترونية... يراجع: عمر انجمون "الحجية القانونية لوسائل الاتصال الحديثة"، مرجع سابق، الصفحة 56.

<sup>14</sup>- أحمد سالم الجنبي: أحكام التعاقد بين الغائبين وتطبيقاتها على وسائل الاتصال الحديثة، أطروحة لنيل الدكتوراه في العلوم الإسلامية، 2004-2005، الصفحة 26.

<sup>15</sup>- Beaura d'augére, Pierre Bresse et Stephanie Thuilier, op.cit, p: 79.

<sup>16</sup>- يُعرف بأنه الشخص الذي يتصرف من أجل احتياجاته المهنية، ويعتمد تعريفه على طبيعة النشاط الذي يمارسه الشخص وهو النشاط المهني، فهو الذي يشتري البضائع من أجل إعادة بيعها وهو الذي يشتري مجموعة الآلات والأدوات الازمة لتسخير مشروعاته على أفضل صورة فكل نشاط أو تعاقد يرتبط دائماً بالنشاط المهني والتجاري له، على عكس المستهلك الذي يرتبط نشاطه دائماً بالاستعمال الشخصي للسلعة أو الخدمة، وقد يكون المهني شخصاً طبيعياً أو شخصاً معنوياً يمارس نشاطاً صناعياً أو زراعياً أو تجاريًا الهدف منه الحصول على الربح، ويعد هذا الأخير معبراً عن عدم التكافؤ في العقود التي يبرمها مع المستهلك والذي يسعى من ورائها إلى الحصول على الربح بإغراء المستهلك وحثه على التعاقد.

يراجع، خالد عبد الفتاح محمد خليل: حماية المستهلك في القانون الدولي الخاص، أطروحة لنيل الدكتوراه في القانون الخاص، السنة الجامعية 2001-2002، الصفحة 36.

<sup>7</sup> وهذا الالتزام من جانب المهني يقابله التزام آخر من جانب المستهلك، يتمثل بالاستعلام بمعنى ألا يتخذ موقفا سلبيا، بل عليه أن يبادر القيام بمعرفة الشيء الذي يقدم في التعاقد عليه، وعلى كل المعلومات المتصلة بالعقد متى كان ذلك ممكنا، خصوصاً أن المبادئ السائدة اليوم تقرر أن هناك وجوب إعلام من لا يستطيع الاستعلام، خاصة بالنسبة للتقدم التقني في بعض الأشياء وكذلك للظروف التي يجري فيها إبرام العقد عن بعد.

لذا، فالعرض المقدم في إطار العقد الإلكتروني يجب أن يكون محدداً وواضحاً ومفهوماً سواء على مستوى تحديد شخصية البائع خصوصاً عندما يكون محل اعتبار شخصي وأساساً للتعاقد، أو على مستوى بيان السلعة أو الخدمة بياناً كافياً نافياً للجهالة<sup>17</sup>.

وتؤكد لحماية المستهلك في إطار العقود المبرمة عن بعد، قرر القضاء الفرنسي إلزام البائع بتبييض المشتري وإلزامه أيضاً تعويض الأضرار التي قد تلحقه، فضلاً عن فسخ العقد إذا طلب المشتري ذلك ومن هذه الأحكام<sup>18</sup>:

ما قررته محكمة النقض الفرنسية من أنه: "كان يجب على البائع المهني، حث انتباه المشتري حول حقيقة المبيع، حيث أنه قد أغفل تتبّيهه لذلك، فإنه يعتبر قد أخل بالتزامه بالإعلام اتجاه المشتري، ومن تم قررت المحكمة مسؤوليته وقضت بفسخ العقد بناء على طلب المشتري".

وما قررته محكمة الاستئناف أيضاً، من "إدانة بائع أجهزة الحاسوب الآلي، لإخلاله بالالتزام بالإعلام والنصيحة تجاه عميله المشتري العادي، وعدم مساعدته في اختيار الجهاز المناسب له، خاصة وأن هذا المشتري ليس خبرة في هذا المجال".

وقد استقر الفقه والقضاء على أن الكتمان في إطار العقود المبرمة عن بعد، يعد أحد وسائل التدليس سواء بشكله السلبي (الكتمان) أو الإيجابي (الخداع).

<sup>17</sup>- دوى مختارى: إبرام عقد التجارة الإلكترونية، رسالة لنيل دبلوم الدراسات العليا المعمقة في القانون الخاص، وحدة قانون الأعمال والاستثمار، كلية العلوم القانونية والاقتصادية والاجتماعية بوجدة، السنة الجامعية 2006-2007، الصفحة 24.

<sup>18</sup>- هذه الأحكام مشار إليها في مؤلف: سمير عبد السميم الأول "العقد الإلكتروني" منشأة المعارف بالإسكندرية، طبعة 2005، الصفحة 125.

وفي الواقع فإن وضع قواعد خاصة بحماية المستهلك في العقود التي تبرم عن بعد، تتبع من طبيعة هذه العقود التي تؤدي بالبادأة إلى اختلاف أحكامها عن تلك العقود التي تبرم بين حاضرين 19.

ويضاف إلى ما سبق عنصر آخر في غاية الأهمية في نظرنا يبرر إفراد العقود عن بعد بأحكام خاصة، وهو أن المستهلك لن يكون بوسعه الحكم الدقيق على المنتوج الذي يتعاقد عليه، وذلك مهما بلغ وصف البائع له من دقة وأمانة، وهو ما يبرر بصفة خاصة التركيز على إعطاء المستهلك رخصة الرجوع<sup>20</sup> (Droit de Rétractation) في العقد خلال مدة معينة تحسب عادة من تاريخ تسليمه للمنتوج الذي تعاقد عليه، وهو الحل الذي تبناه المشرع الفرنسي 21 وكذلك التوجيه الأوروبي الصادر في عام 1997 والخاص بالعقود المبرمة عن بعد 22.

## الفقرة الثانية: الطبيعة القانونية لعقد التجارة الإلكترونية

إن العقود الإلكترونية التي تبرم بين الأطراف قد تتعلق بالبيع أو الشراء أو الإيجار ، فمتى كان موضوعها سلعة استهلاكية يحتكرها شخص أو جهة ما، وقام هذا الشخص أو هذه الجهة بوضع عقد على الطرف الآخر إما أن يقبله أو يرفضه دون حق مناقشته أو تعديله، كان العقد

<sup>19</sup>-Jérôme Huet: le droit du multimédia de la télématique à Internet, rapport réalisé sous la direction de: Pierre Huet, Aftel, 1996 (cinquième partie : le commerce électronique, par gérome Huet) p : 234.

<sup>20</sup>- ما يلاحظ على مسألة رخصة الرجوع في العقد الإلكتروني أن خيار المجلس، كما يقول أحد الباحثين، جعلته الشريعة عاملا حاسما في نفاذ العقد حيث يثبت في العقود الإلكترونية، وتكون صورته أن لكل واحد من المتعاقدين الحق في الرجوع عن البيع طالما كان متواصلا مع الجهاز، فان قام عنه، أو أغفله بطوعه واختيارة أو انتقل إلى معاملات أخرى أو م الواقع أخرى سقط الخيار أي خيار الرجوع.

للمزيد من الإيضاح يراجع، ضويحي عبد الله بن محمد الضويحي: القواعد الفقهية الحاكمة للعقود ومدى تناولها للعقود الإلكترونية من حيث الانعقاد والإثبات، مؤتمر الأعمال المصرفية الإلكترونية بين الشريعة والقانون، ما بين 10-12 ماي 2003، المجلد الخامس، الصفحة 200 وما بعدها.

<sup>21</sup>- حيث نصت المادة 16 من قانون الاستهلاك الفرنسي على أنه: "يجوز للمشتري في كل عمليات البيع عن بعد، إرجاع المنتوج إلى البائع من أجل استبداله أو استرداد ثمنه في مدة سبعة أيام كاملة محسوبة من تاريخ تسليم طلبه، وذلك دون أية جزاءات باستثناء نفقات الإرجاع، فإذا صادف أن كان اليوم الأخير منها السبت أو الأحد أو يوم عطلة أو إضراب عن العمل، فإنها تمتد إلى يوم عمل يليه".

<sup>22</sup>- La directive concernant la protection des consommateurs en matière de contrats à distance, n97 mai 1997, p:19.

بالإضافة إلى تنظيمه لحق الرجوع، فقد وضع هذا التوجيه أيضا بعض الأحكام المفصلة لشأن التزام المورد بالإعلام المسبق للمستهلك ببعض المعلومات الأساسية بشأن العقد، ويراجع في شرح هذا التوجيه الأوروبي: Jean Gatsi : la protection des consommateurs en matière de contrat à distance dans la directive du 30 Mai 1997, Dalloz, p 378 et suite.

<sup>9</sup> الإلكتروني في هذه الحالة عقد إذعان، أما إذا كان موضوعها سلعة عادية لا يحترمها شخص أو جهة ما، وكان هناك تفاوض على بنود العقد وشروطه كان العقد الإلكتروني في هذه الحالة عقد رضائي.

### أولاً- عقد التجارة الإلكترونية عقد إذعان

أن محل العقد الإلكتروني أو موضوعه، قد يتخذ صوراً عديدة بحسب محتوى النشاط التجاري ووسائل التعاقد المقررة على الموقع. وفي حالة ما انصب هذا المحل على توزيع سلعة أو توريد خدمة، فالعقد هنا كان عقد إذعان، بحيث تم بين محتكر توزيع تلك الخدمة وبين مستهلك لها<sup>23</sup>، غالباً ما يكون محتكر توزيع تلك السلعة أو توريد تلك الخدمة هي جهة حكومية. فما المقصود بعقد الإذعان؟

عقد الإذعان<sup>24</sup> *contrat d'adhésion*، هو الذي ينعقد دون مناقشة ولا مساومة بين الطرفين، ففي هذا النوع من العقود يكون موقف أحد المتعاقدين موقف المطاوع لا يملك إلا أن يقبل شروطها يملتها الطرف الآخر أو يرفضها جملة، دون مفاوضة أو نقاش، وقد عرف هذا النوع من العقود عندما شاعت الاحتكارات القانونية لبعض المرافق العامة، كالماء والكهرباء والغاز ووسائل النقل العامة، فالراغب بالاشتراك في الغاز أو الكهرباء أو الماء أو الراغب في استعمال القطار، لا يستطيع أن ينافس ويساوم في شروط الاشتراك أو الاستعمال، بل ليس له إذا ما أراد التعاقد سوى الإذعان لإرادة الشركة المحتكرة، والقبول طائعاً بالإيجاب الذي تعرضه عليه والذي يكون معداً مسبقاً.

وقد انقسم الفقهاء<sup>25</sup> في طبيعة عقود الإذعان إلى مذهبين رئيسيين: فبعضهم يرى أن عقود الإذعان ليست عقوداً حقيقة، ويذهب فريق آخر إلى أنها لا تختلف عن سائر العقود.

أما الفريق الأول، وعلى رأسهم الأستاذ سالي وتبعه في ذلك فقهاء القانون العام مثل ديجييه وهوريـو، فقد أنكر على عقود الإذعان صبغتها التعاقدية، إذ أن العقد توافق إرادتين عن حرية اختيار، أما هنا فالقبول مجرد إذعان ورضوخ.

<sup>23</sup>- منير محمد الجنبيـي وممدوح محمد الجنبيـي: الطبيعة القانونية للعقد الإلكتروني، مرجع سابق، الصفحة 179.

<sup>24</sup>- مأمون الكزبرـي: نظرية الالتزامات في ضوء قانون الالتزامات والعقود المغربي، مرجع سابق، الصفحة 43.

<sup>25</sup>- عبد الرزاق أحمد السنـهوري: مصادر الالتزام، مرجع سابق، الصفحة 246.

ويرى الفريق الثاني، وهم غالبية فقهاء القانون المدني أن عقد الإذعان عقد حقيقي يتم 10 بتوافق إرادتين، ويخضع للقواعد التي تخضع لهاسائر العقود، ومهما قيل أن أحد المتعاقدين ضعيف أمام الآخر، فإن هذه ظاهرة اقتصادية لا ظاهرة قانونية، وعلاج الأمر لا يكون بإنكار صفة العقد على عقد حقيقي، ولا بتمكين القاضي من تفسير هذا العقد كما يشاء بدعوى حماية الضعيف، بل أن العلاج الناجع هو تقوية الجانب الضعيف حتى لا يستغله الجانب القوي، ويكون ذلك بإحدى الوسائلتين أو بهما معاً: الأولى وسيلة اقتصادية، فيجتمع المستهلكون ويتعاونون على مقاومة التعسف من جانب المحتكر، والثانية وسيلة تشريعية حيث يتدخل المشرع لا القاضي لينظم عقود الإذعان<sup>26</sup>.

وبناء على التعريف أعلاه، وفي ضوء العلاقة التعاقدية التي تجمع بين مهني متحكم ومستهلك مطابع، فقد رأى الفقهاء في القانون الإنجليزي<sup>27</sup> أن العقد الإلكتروني يحوي العلاقة نفسها بين طرفين غير متكافئين اقتصادياً، طرف قوي (تاجر مهني) وطرف ضعيف (مستهلك عادي) مما يصبح عليه صفة عقد إذاعي، فالتعاقد عبر شاشة الإنترنت، لا يمكن إلا أن يضغط على عدد من الخانات المفتوحة أمامه، في موقع البائع التي تضم المواصفات التي يرغب فيها ضمن السلع والخدمات وعلى الثمن المحدد سلفاً الذي لا يملك المناقشة أو المفاوضة بشأنه مع المهني وكل ما يحتاج له إما قبول العقد برؤمه أو برفضه برؤمه.

إذن مما سبق، نستنتج أنه متى تعلق محل أو موضوع العقد الإلكتروني بسلعة أو خدمة تعتبر من الضروريات الأولية التي لا يمكن الاستغناء عنها، ومتى احتوى هذا العقد علاقة بين موجب مهني يحتكر احتكاراً فعلياً أو قانونياً شيئاً يعد ضرورياً لمستهلك ليس بمقدوره مناقشة أي جانب أو بند من بنود العقد، وما عليه سوى الرضوخ والتسليم بالشروط الواردة في الإيجاب، كان العقد الإلكتروني في هذه الحالة عقد إذاعان.

## ثانياً- عقد التجارة الإلكترونية عقد تراضي

<sup>26</sup>- عبد الرزاق أحمد السنهوري: مصادر الالتزام، مرجع سابق، الصفحة 247.

<sup>27</sup>- إدريس الحياني وعمر أنجوم: إبرام العقد الإلكتروني وفق القواعد العامة وعلى ضوء مشروع قانون التبادل الإلكتروني للمعطيات القانونية، مرجع سابق، الصفحة 49.

**عقد التراضي<sup>28</sup>** أو عقد المساومة أو العقد العادي (Contrat de gréagré)، هو العقد

الذي يتم التراضي فيه على أساس المساواة الفعلية والقانونية بين أطرافه، وتجري المناقشة والمساومة في بنوده وشروطه من قبل المتعاقدين اللذين يسهمان معاً في المناقشة والمفاوضة والمساومة على وجه التعادل والمساواة وبمطلق الحرية.

وتوضع بنود هذا العقد والتزامات طرفيه وحقوقهم طبقاً لما استقرت عليه المفاوضات التي تمت بينهما، دون أن يكون لأي منهما حق فرض شروطه على الطرف الآخر.<sup>29</sup> لذلك يمكن القول بأن العقد الإلكتروني هو من حيث الأصل عقد تراضي حيث يكون فيه للأطراف حرية التعاقد، وإن كانت هناك شروط معدة سلفاً فهم لا يجبرون على الموافقة عليها بل لهم حرية رفضها، إذ يجوز لهم شراء سلعة مماثلة من منتج أو مورد آخر، إذا لم تعجبهم الشروط المعروضة.

وعليه، فإن تفسير الشروط التي يضعها العارض إنما هي تحليل لايجاب أو للدعوة إلى التعاقد، فهي تهدف إلى تسهيل عملية البيع والشراء التي تتم عن طريق أجهزة الكمبيوتر. وللتدليل على أن العقود الإلكترونية عقود تراضي، يمكننا أن نعتمد أيضاً على عملية التعاقد المباشر بين الطرفين حيث يتفاوضان على شروط العقد مباشرةً، دون أن ننسى الاعتماد كذلك على عملية التعاقد بواسطة البريد الإلكتروني، حيث لا يتم وضع شروط على الموقع، وإنما يتم إرسال إيجاب إلى أحد الأطراف فينظر فيه إما بالقبول أو بالرفض أو بالتعديل ما يراه مناسباً، فيصبح إيجاباً جديداً، فهو اختيار بين فرضيات مختلفة ويشكل نوعاً من التفاوض يؤدي إلى التعاقد.

فبناءً على هذه الاعتبارات يمكننا القول أن العقد الإلكتروني هو عقد تراضي، سواء تم بطريقة التعاقد المباشر، أو عن طريق البريد الإلكتروني أو بواسطة الواقع التجاري على الإنترنت والتي تعرف بالعقود النموذجية<sup>30</sup>.

<sup>28</sup>- إدريس العلوى العبدولى: نظرية العقد، مرجع سابق، الصفحة 158.

<sup>29</sup>- منير محمد الجنبيـي وممدوح محمد الجنبيـي: الطبيعة القانونية للعقد الإلكتروني، مرجع سابق، الصفحة 181.

<sup>30</sup>- إدريس الحيـاني وعمر أـنـجـوم: إبرام العقد الإلكتروني وفق القواعد العامة وعلى ضوء مشروع قانون التبادل الإلكتروني للمعطيات القانونية، مرجع سابق، الصفحة 51.

إذن على ضوء ما قدمناه حول الطبيعة القانونية التي يمكن أن تكسو العقد الإلكتروني<sup>12</sup> والأحوال التي يمكن اعتباره فيها عقد إذعان أو عقد تراضي، فما علينا بدورنا إلا أن نجزم على أن عقد التجارة الإلكترونية هو عقد خاص، ذو طبيعة قانونية خاصة تميزه عن غيره من العقود، سواء تلك التي تبرم بحضور الأطراف أو بغيابهم، لأنه حتى تلك العقود الأخرى التي تبرم عن بعد بواسطة الهاتف مثلاً أو الفاكس تختلف بدورها عنه.

### **المطلب الثاني: تميز عقد التجارة الإلكترونية وخصائصه**

لقد ظهر بوضوح أن الوسيلة أو الطريقة التي ينعقد بها العقد الإلكتروني، تمثل أهم وجه لخصوصيته، كما اتضح انه ينتمي لطائفة العقود التي تبرم عن بعد، ومن ثم وجب علينا أن نميز هذا العقد عن غيره من العقود المشابهة والمحيطة به (الفقرة الأولى)، واستجلاء بعض خصائصه التي تدعم له خصوصيته (الفقرة الثانية).

#### **الفقرة الأولى: تميز العقد الإلكتروني عن بعض العقود المشابهة والمحيطة به**

يتميز العقد الإلكتروني عن غيره من العقود المشابهة بذات الطريقة التي ينعقد بها، وكذلك عن غيره من العقود المحيطة به في البيئة الإلكترونية.

#### **أولاً- العقد الإلكتروني والعقود المشابهة**

رغم أننا حاولنا تعريف العقد الإلكتروني أو عقد التجارة الإلكترونية محددين ما به من خصوصية، إلا أنه وطالما لم يخضع بعد لتنظيم خاص به يميشه عن غيره من العقود المشابهة والمتمثلة خصوصاً في عقد البيع التقليدي وعقد البيع في الموطن، فقد يحدث أن يختلط بها<sup>31</sup>.

#### **1 العقد الإلكتروني وعقد البيع التقليدي Contrat de Vente Traditionnel**

يعتبر عقد البيع من أكثر العقود المسماة شيوعاً في العالم، لأنه أكثر عقد يتم بين الأشخاص في الحياة اليومية، فلا تمر لحظات إلا ويتم خلالها عمليات بيع أو شراء، حتى أن الشخص

<sup>31</sup>- خصوصاً وأن أغلب الفقهاء الفرنسيين الذين تناولوا هذا الموضوع، قد استعملوا بعض المفردات التي قد تؤدي بأن العقد الإلكتروني هو عقد بيع فقط، نظراً لأن هذا الأخير يحتل المركز الرئيسي من بين العقود التي تبرم عبر الأنترنت.  
Voir, Beaure d'augére, Pierre Bresse et Stéphanie Thuilier, op.cit, p : 77 et suite.

<sup>13</sup> الواحد قد يبرم عدة عقود بيع في اليوم الواحد، فالشخص إن لم يكن بائعاً فهو مشتري

وبالنتيجة فإن ما يتم الاتفاق عليه هو عقد بيع<sup>32</sup>.

فالإقبال على إبرام عقود البيع تطلبـه الحياة الاقتصادية والاجتماعية، فهو أساس المعاملات اليومية بين الأفراد بغية بناء حياتـهم اقتصاديـاً سعيـاً وراء تحقيق الكسب والربح غالباً، وأساساً لبناء ذات الإنسان عن طريق شراء حاجياتـه الضروريـة والنافـعة، وهذا ما دفعـ المـشرع إلى الاهتمام به سواء في الماضي عن طريق اهتمـام فقهـاء الشـريعة الإسلامية والـقانون الروـماني، أو في الحـاضـر عن طريق اهـتمـام الأنـظـمة التـشـريعـية.

وـجـدير بالـذـكـر أنـ المـشـرـعـ المـغـرـبـيـ نـظـمـ عـقدـ الـبـيـعـ، وـأـفـرـدـ لـهـ الـقـسـمـ الـأـوـلـ مـنـ الـكـتـابـ الثـانـيـ المـتـعـلـقـ بـمـخـتـلـفـ الـعـقـودـ الـمـسـمـاـ وـأـشـيـاهـ الـعـقـودـ الـتـيـ تـرـتـبـطـ بـهـاـ، وـقـدـ عـرـفـهـ بـمـقـتضـيـ الـمـادـةـ 478ـ بـأـنـهـ "عـقدـ بـمـقـتضـاهـ يـنـقـلـ أـحـدـ الـمـتـعـاـدـيـنـ لـلـآـخـرـ، مـلـكـيـةـ شـيـءـ أـوـ حـقـ فـيـ مـقـابـلـ ثـمـ يـلـتـزـمـ هـذـاـ الـآـخـرـ بـدـفـعـهـ لـهـ". كـماـ عـرـفـهـ الـمـادـةـ 1582ـ مـنـ الـتـقـيـينـ الـمـدـنـيـ الـفـرـنـسـيـ بـأـنـهـ: "عـقدـ بـمـقـتضـاهـ يـلـتـزـمـ شـخـصـ بـتـسـلـيمـ شـيـءـ إـلـىـ شـخـصـ أـخـرـ يـدـفـعـ لـهـ ثـمـنـ" 33ـ.

ويـسـتـخلـصـ مـنـ هـذـيـنـ التـعـرـيفـيـنـ أـنـ عـقدـ الـبـيـعـ عـقدـ مـلـزـمـ لـلـجـانـبـيـنـ، إـذـ هـوـ يـلـزـمـ الـبـائـعـ مـنـ جـهـةـ أـنـ يـنـقـلـ لـلـمـشـترـيـ مـلـكـيـةـ شـيـءـ أـوـ حـقـ مـالـيـاـ آـخـرـ، وـيـلـزـمـ الـمـشـترـيـ مـنـ جـهـةـ أـخـرـيـ أـنـ يـدـفـعـ لـلـبـائـعـ مـقـابـلاـ لـذـلـكـ ثـمـنـاـ نـقـديـاـ. فـيـ هـذـاـ عـقـدـ يـكـونـ كـلـ مـنـ الـمـتـعـاـدـيـنـ حـاضـراـ فـيـ مـواجهـةـ الـآـخـرـ عـنـ تـبـادـلـ التـعـبـيرـ عـنـ الـإـرـادـتـيـنـ، أـمـاـ عـنـ الـوقـتـ الـذـيـ يـنـعـقـدـ فـيـ إـنـهـ يـتـمـ فـيـ وـقـتـ تـفـاوـضـ الـإـرـادـتـيـنـ عـلـىـ ثـمـنـ وـشـيـءـ الـمـبـيـعـ، مـعـ مـلـاحـظـةـ أـنـ عـقدـ يـنـعـقـدـ بـتـلـاقـيـ الـإـرـادـتـيـنـ حـتـىـ وـلـوـ لـمـ يـكـنـ شـيـءـ قـدـ سـلـمـ بـعـدـ.

وـعـلـىـ ضـوءـ هـذـيـنـ الـمـعـطـيـاتـ يـتـضـحـ لـنـاـ أـنـ عـقدـ الـإـلـكـتـرـوـنـيـ لـيـسـ عـقدـ بـيـعـ تقـليـديـ، بـحـيثـ يـتـسـمـ هـذـاـ الـآـخـرـ بـصـفـةـ رـئـيـسـيـةـ تـمـتـلـلـ فـيـ الـمـواـجـهـةـ بـيـنـ الـمـتـعـاـدـيـنـ، الـلـذـانـ يـكـونـانـ حـاضـرـيـنـ عـنـ تـبـادـلـ التـعـبـيرـ عـنـ الـإـرـادـتـيـنـ، فـيـ حـينـ يـتـسـمـ عـقدـ الـإـلـكـتـرـوـنـيـ بـبـعـدـ الـطـرـفـيـنـ وـانـفـصـالـهـماـ عـنـ بـعـضـهـماـ الـبـعـضـ، بـحـيثـ يـتـمـ التـغلـبـ عـلـىـ الـحـدـودـ الـزـمـنـيـةـ وـالـجـغرـافـيـةـ، وـذـلـكـ نـتـيـجـةـ تـقـدـمـ

<sup>32</sup>- محمد إبراهيم أبو الهيجاء: التعاقد بالبيع بواسطة الانترنت- دراسة مقارنة، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان الأردن، الطبعة الأولى 2002، ص 14.

<sup>33</sup>- كما عرفـهـ المـشـرـعـ المـصـرـيـ فـيـ الـمـادـةـ 418ـ مـنـ الـقـانـونـ الـمـدـنـيـ الـمـصـرـيـ بـأـنـهـ "عـقدـ يـلـتـزـمـ بـهـ الـبـائـعـ أـنـ يـنـقـلـ لـلـمـشـترـيـ مـلـكـيـةـ شـيـءـ أـوـ حـقـ مـالـيـاـ آـخـرـ فـيـ مـقـابـلـ ثـمـنـ نـقـديـ".

<sup>14</sup> التكنولوجيا التي وفرت هذه التقنية للتعاقد، بحيث يتم تواصل البائع والمشتري في سوق إلكتروني، تقدم فيه المنتجات والخدمات في صيغة افتراضية ويتم دفع ثمنها بنقود إلكترونية.

## 2- العقد الإلكتروني وعقد البيع في الموطن<sup>34</sup>

عقد البيع في الموطن أو ما يسمى بالسعى لإبرام العقود (Démarchage)، هو طريقة من طرق البيع تتمثل في دعوة من جانب المهني لمقابلة المستهلك، من أجل أن يقترح عليه بيع أو إيجار شيء أو تقديم خدمة<sup>35</sup> ويمكن أن يتم بطريقتين:

- الطريقة الأولى: ينتقل فيها التاجر إلى موطن المستهلك في مسكنه أو في مكان عمله.

- الطريقة الثانية: ينتقل فيها المستهلك لمقابلة التاجر في مكان ليس مخصصاً لتجارة الأموال أو الخدمات المعروضة<sup>36</sup>، ويتمتع فيه المستهلك أيضاً بالحق في الرجوع في العقد مع خلاف في بعض التفاصيل المتعلقة بالبيع عن بعد.

ولهذا قد يحدث الخلط بين العقد الإلكتروني وبين السعي لإبرام العقود، إذا تم هذا الأخير بواسطة التليفون، ولما كان من الغالب أن يكون الإيجاب في العقد الإلكتروني عاماً، فيمكن إذن أن نميزه عن السعي لإبرام العقود بواسطة التليفون، والذي يتطلب اتصالاً خاصاً بحيث يكون الإيجاب موجهاً لشخص معين، هذا من جهة، ومن جهة أخرى تختلف المبادرة إلى التعاقد بين هذين العقدين، ففي حالة السعي لإبرام العقود في الموطن بواسطة التليفون تأتي المبادرة من البائع الذي يقوم بعمل إيجابي يتمثل في الاتصال بالمشتري المحتمل، في حين أن الاتصال يأتي غالباً من قبل العميل في حالة العقد الإلكتروني أو عقد التجارة الإلكترونية<sup>37</sup>.

ويمكن القول بصفة عامة، أنه على الرغم من انتماء العقد المبرم عبر الأنترنت للعقود عن بعد، فإن له بعض السمات الخاصة التي سيترتب عليها بالبداية بعض النتائج القانونية، بحيث يقتضي تعريف العقد الذي يبرم عن بعد ألا يكون هناك حضوراً مادياً متعارضاً للمتعاقدين،

<sup>34</sup>- Beaure d'augéres, Pierre Bresse et Stéphanie Thuilier, op.cit, p : 71.

<sup>35</sup>- Une Technique de vente consistant pour le professionnel à provoquer une rencontre avec le consommateur, pour lui proposer la vente ou la location d'un bien ou la fourniture d'un service...Beaure d'augéres, pierre Bresse et Stéphanie Thuilier, op.cit, p : 72.

<sup>36</sup>- أو باختصار هو عملية تتمثل في البحث عن العملاء لمصلحة المشروع بزيارتهم في الموطن.

<sup>37</sup>- دوبي مختارى: إبرام عقد التجارة الإلكترونية، المرجع السابق، الصفحة 37.

و<sup>م</sup>على العكس بالنسبة للإنترنت فإن صفة التفاعلية في هذه الشبكة تسمح بحضور افتراضي معاصر، كما تسمح بتسليم بعض الأشياء وأداء بعض الخدمات فوراً على الشبكة، وتتيح أيضاً من ناحية أخرى إمكانية الوفاء على الخط أو الشبكة الذي يمكن أن يكون فورياً أيضاً.

وهكذا يمكن أن نلاحظ وفقاً للنصوص التشريعية، أن فكرة البعد تتضمن دائماً تصوراً زمنياً إذ يكون هناك تصرف مرجأً، وبصفة خاصة الفارق الزمني بين الإيجاب والقبول، فهناك دائماً فكرة الحدين الزمنيين والتي يمكن التخلص منها في حالة التجارة الإلكترونية، وأن محلها فكرة المعاصرة وهي سمة خاصة بشبكة الإنترت يجب أن تؤخذ في الاعتبار من الناحية القانونية<sup>38</sup>.

وكخلاصة لما سبق، نصل إلى أنه إذا كان عقد التجارة الإلكترونية يستلزم الأحكام الخاصة بالعقد المبرم عن بعد، فإنه يجب أن يخضع أيضاً لبعض الأحكام المغایرة التي تأخذ في الاعتبار الخصوصية السابقة، ولكن بالمقابل لا ينبغي أن تؤدي هذه الخصوصية إلى التشكيك في اعتباره من العقود التي تبرم عن بعد.

فمهما قلنا عن معاصرة الإيجاب للقبول من الناحية الزمنية، فإن البعد المكاني بين الموجب والقابل يظل واقعاً مؤثراً لا يجوز إنكاره، وخاصة فيما يتعلق بمسألة التحقق من أهلية المتعاقد وصفته في التعاقد، وكذلك فيما يتعلق بعدم رؤية المستهلك للسلعة بعينه، وهو ما يستدعي تطبيق أحكام التعاقد عن بعد على التعاقد عبر الإنترت.

**ثانياً - العقد الإلكتروني والعقود المحيطة به في البيئة الإلكترونية**

ترتبط بالعقد الإلكتروني طائفة من العقود، لازمة لوجوده في الغالب تتمثل أساساً في عقد الدخول إلى الشبكة وعقد الإيجار المعلوماتي وعقد إنشاء المتجر الافتراضي، وهذه العقود وإن كانت تبرم بسبب التجارة الإلكترونية ومن أجل تحقيقها، إلا أن التجارة الإلكترونية لا تكون محل لها.

<sup>38</sup>-Beaure d'augéres, Pierre Bresse et Stéphanie Thuilier, op.cit, p : 79.

## -1 عقد الدخول إلى الشبكة 39

16

يقصد بعقد الدخول إلى الشبكة العقد الذي يحقق الدخول إلى شبكة الإنترنـت من الناحية الفنية، وبمقتضاه يتيح مقدم خدمة الدخول إلى الإنترنـت للعميل الوسائل التي تمكـنه من الدخول إلى الشبـكة، وأهمها برنامج الاتصال (connexion) الذي يحقق له الاتصال بين جهاز الكمبيوتر والشبـكة، كما قد يقدم له أيضاً وهو فرض نادر الأدوات لذلك مثل جهاز المودم، وفي هذا الإطار قد يقوم المورـد ببعض الخطوات الفنية الضرورية لتسجيل العميل الجديد مقابل استيفاء الرسوم المسمـاة برسوم الإدارـة، كما يعرض عليه في الغالـب خدمة المساعدة الفنية المسمـاة بالخط الساخـن (hot line)، والتي تستهدف حل المشـكلـات الفنية التي قد يواجهـها المستخدم الجديد للإنترنـت عن طريق التليفـون 40.

أما بالنسبة للعميل، فنشير إلى أنه يلتزم في عقد الدخـول إلى الإنترنـت بالتزام رئـيسي، يتمـثل في سداد مبلغ معين يسمـى بالاشـراك، وذلك في مقابل الدخـول لمدة محدـدة أو غير محدـدة لجميع الخدمات التي تقدم على شبكة الإنترنـت أو بعضـها.

وتجـير بالذكر أن المجلس الوطني للاستهـلاك في فرنسـا (CNC)، قد أشار في تقريرـ حديث له إلى بعض أوجه القصور في هذه العـقود، وبصفـة خاصة في عبارـات إعلام المستهـلاك حيث أوصـى بأنه يتـعـين على المورـد بصفـة عـامة أن يعلم العـميل بمدى كفاءـة الخطـوط المستـعملـة، وبعدـ المشـترـكـين لـديـه كـمؤشر على كـفاءـة عـنصر الاتـصال بـالـعـملـاء لـديـه، كما يـجـب أن يـعـلمـه بالـبرـامـج المـقـدـمة ومـدى حدـاثـتها، وأن يـقـدم لـلـعـمـيل البرـامـج الـلـازـمة لـلـتوـافـق بـيـن خـدـمـات الشـبـكة وـبـيـن الأـجـهزـة التي يـسـتـخدـمـها، كما عـلـيـه أن يـقـدم لـه، ودون أـيـة نـفـقـات إـضـافـيـة عـدـادـا لـلـوقـت فيـالـحـالـة التي تـتـم فـيـها مـحـاسـبـته بـالـمـدـدة 41.

<sup>39</sup>- Olivier Itéanu: les contrats du commerce électronique, droit et patrimoine, n55 décembre 1997 p : 53 et avoir aussi, contrat d'accès à internet sur : [www.google.co.ma](http://www.google.co.ma)

<sup>40</sup>- Olivier Itéanu: les contrats du commerce électronique, droit et patrimoine, n55 décembre 1997 p : 54.

<sup>41</sup>- تقرير المجلس الوطني للاستهـلاك بـعنـوان: عـرض الدخـول إلى الإنترنـت (L'Offre d'accès à Internet) أـشار إـلـيـه Olivier Ltéanu في مـقال لـه Les contrats du commerces électroniques: الصفحة : 53، ويـشـير هـذا التـقرـير إلى أن التـزـام المـورـد بـضمـان جـودـة الـاتـصال هو التـزـام بـيـذـلـ عـنـيـة وـنـسـتـنـجـ منـ ذـلـك بـمـفـهـومـ المـخـالـفةـ أنـ التـزـامـ المـورـدـ بـتـحـقـيقـ اـتـصالـ العـمـيلـ بـالـشـبـكةـ هوـ التـزـامـ بـتـنـتـيـجـةـ، وـمـنـ الـبـيـهـيـ أنـ يـكـونـ التـزـامـ المـورـدـ بـتـحـقـيقـ الـاتـصالـ بـالـشـبـكةـ التـزـاماـ بـتـنـتـيـجـةـ أـماـ ماـ لاـ نـقـلـهـ فـهـوـ القـوـلـ بـأـنـ التـزـامـ بـتـحـقـيقـ جـودـةـ الـاتـصالـ هوـ التـزـامـ بـيـذـلـ عـنـيـةـ.

## ٢- عقد الإيجار المعلوماتي 42<sup>17</sup>

عقد الإيجار المعلوماتي هو عقد من عقود تقديم الخدمات، بمقتضاه يضع مقدم الخدمة تحت تصرف المشترك بعض إمكانات أجهزته أو أدواته المعلوماتية ويتمثل ذلك غالباً في إتاحة انتفاعه بمساحة على القرص الصلب بأحد أجهزة الكمبيوتر الخاصة به على نحو معين.

ومثال ذلك، "أن يتيح مقدم الخدمة المعلوماتية للمشتراك إمكانية أن يكون له عنوان بريد إلكتروني لديه، فيخصص له حيزاً على القرص الصلب لجهاز الكمبيوتر المملوك له والمتصل بشبكة الإنترنت من أجل صندوق خطاباته الإلكتروني"، ويدخل في هذا النوع من تقديم الخدمات أيضاً توفير المورد موقع (web) لأحد العملاء من خلال جهاز الكمبيوتر المملوك له، بحيث يمكن من التعامل بشأن هذا الموقع من خلال هذا الجهاز.

ويرى البعض تكييف هذا العقد بأنه عقد إيجار أشياء مما تنظمه المادة 1713 وما بعدها من التقنين المدني الفرنسي، وذلك طالما أن مقدم الخدمة يسمح لعميله بالانتفاع بأجهزته مع احتفاظه بملكيتها، ويتأازل له عن حيازته لبعض الإمكانيات التي تتيحها هذه الأجهزة، وطالما أن ما يقدمه من خدمات فنية يعد ذو صفة تبعية بالنسبة للانتفاع بهذه الأجهزة<sup>43</sup>.

ويترتب على الأخذ بهذا التكييف نتيجة هامة بشأن مسؤولية مقدم هذه الخدمة، عما قد يسببه استعمال العميل لأجهزته على نحو يضر بالغير، والراجح أنها تتحدد بالقدر الذي يتخلّى فيه عن حيازته لإمكانات أجهزته، فإذا وصل ذلك إلى الحد الذي يمكن معه اعتبار أنها قد خرجت من تحت حراسته، فإنه لا يكون مسؤولاً عن الاستعمال الذي يقوم به المشترك، وذلك بالقدر الذي يثبت فيه أن مقدم الخدمة لم يشارك ولم يعلم بما قام به المشترك، ولا يخرج ذلك عن القواعد العامة المقررة بشأن مسؤولية حارس 44 الأشياء.

<sup>42</sup>- Olivier Ltéanu: les contrats des commerces électroniques, op cit, p:53.

ويلاحظ أنه يستخدم في تسمية هذا العقد لفظ le contrat d'hébergement ويبعد أن الترجمة الحرافية لهذا المصطلح هي: عقد الإيواء، ولما كان ذات الفقيه قد انتهى إلى تكييف هذا العقد بأنه عقد إيجار، كما أنه يرد على خدمة معلوماتية، لذلك سمي بعد عقد الإيجار المعلوماتي.

<sup>43</sup>- فدوى مختارى: إبرام عقد التجارة الإلكترونية، الصفحة 42.

<sup>44</sup>- فالحارس هو الشخص الذي تكون له وقت حدوث الضرر سيطرة فعلية على الشيء ذاته وعلى استعماله لحسابه الخاص... ذلك أن المالك رغم حقه العيني قد يكون مقطوع الصلة بالضرر الذي حدث عنه كما أعاره أو أجراه إلى شخص آخر، أو كان الشيء قد سرق منه، فالحراسة إذن ليست ملزمة للملكية. يراجع: محمود جمال الدين زكي، الوجيز في النظرية العامة للالتزامات في القانون المدني المصري، الطبعة الثالثة 1978، الصفحة 639.

### 3- عقد إنشاء المتجر الافتراضي<sup>45</sup>

يطلق البعض على هذا العقد الذي يحقق إنشاء المتجر الافتراضي عقد المشاركة le contrat de participation، وذلك لأنه العقد الذي بمقتضاه يصبح المتجر أو (البوتيك) الافتراضي مشاركا في المركز التجاري الافتراضي، الذي يجمع العديد من التجار تحت عنوان واحد، وهو بذلك يماثل المركز التجاري التقليدي الذي يجمع العديد من التجار في مكان واحد، وينظم هذا العقد بطبيعة الحال التزامين رئيسين يتمثلان في:

أ- التزام المركز التجاري بفتح المتجر الخاص بالمشارك على شبكة الإنترنت وما يتضمنه ذلك من الترخيص له باستخدام برنامج متخصص يسمح له ب مباشرة التجارة عبر شبكة الإنترنت.

ب- التزام المشارك بالمقابل المالي لذلك.

كما يتضمن هذا العقد بعض الأحكام التي تستهدف تنظيم مسؤولية طرفيه بشأن بعض المسائل، مثل ضرورة احترام التشريعات السارية التي تتعلق بهذه الأنشطة، واحترام المتجر الافتراضي للشروط العامة للمركز التجاري الافتراضي مع مراعاة وجود بعض الشروط الخاصة بالمتجر.

ويرى البعض تكييف هذا العقد بأنه عقد تقديم خدمات يدخل في نطاق عقد المقاولة (Entreprise ou louage d'ouvrage) الذي تعرفه المادة 1710 من التقنين المدني الفرنسي بأنه: "عقد بمقتضاه يلتزم أحد الأطراف بالقيام بعمل لحساب الآخر مقابل يتفقان عليه".<sup>46</sup> وهو الرأي الذي لا يتعارض مع ما هو مقرر بشأن عقد المقاولة بصفة عامة.

#### الفقرة الثانية: خصائص عقد التجارة الإلكترونية

يتم تكييف الإنترنت في قانون الاتصالات بأنه وسيلة من وسائل الاتصال المسموعة والمرئية في وقت واحد، وهذا ما يكفل لطرفين العقد الإلكتروني التفاوض ونقاش بنوده

<sup>45</sup>-Lionel Costes, transactions en ligne, paiement électronique, galerie marchandes virtuelles, bulletin d'actualité, n97, Novembre 1997, p: 50.

<sup>46</sup>-Olivier Ltéanu :les contrats du commerce électronique, op.cit, p :50.

بحريّة، كما في التعاقد التي يتم في مجلس العقد الحقيقى بين حاضرين، حيث يمكن للفرد أن يصل إلى ما يرغب إليه من خلال ضغطه على لوحة المفاتيح في حاسبه الآلي، دون حاجة إلى الانتقال إلى البلد الذي يوجد به محل التعاقد<sup>47</sup>.

من هنا اتسم عقد التجارة الإلكترونية بمجموعة من الخصائص تمثلت أساساً في غياب الشكلية في هذا النوع من العقود، وغياب العلاقة المباشرة بين أطراف التعاقد.

#### أولاً- غياب الشكلية في العقد الإلكتروني

العقد الشكلي (Contrat Solennel ou formel) هو الذي يتطلب لانعقاده علامة على تراضي المتعاقدين مراسم شكلية يجب أن يتبعها المتعاقدان، غالباً ما تكون على شكل ورقة رسمية يدون فيها العقد، تكمن غايتها في تنبيه المتعاقدين إلى خطر ما يقدمون عليه من تعاقد كما في الهبة والرهن<sup>48</sup>، في حين غاب هذا الشرط عن العقد الإلكتروني وجعله عقداً رضائياً الأمر الذي كرس السرعة في إنجازه.

#### 1- رضائية العقد الإلكتروني

إذا كان الأصل في إبرام جميع العقود بكلّة أنواعها الرضائية<sup>49</sup> منها والشكلية يتم بالكتابة في مفهومها التقليدي، فإن الأمر يختلف بالنسبة للعقود الإلكترونية حيث تستثنى بعض العقود من انعقادها الإلكتروني، ويرجع ذلك إلى مسألة الشكلية المطلوبة لانعقاد هذه العقود المستثناء، حيث تعتبر شكلية لإبرام العقد وانعقاده صحيحاً، وليس شكلية للإثبات فقط.

والشكلية التي يتطلبها القانون، قد لا تقصر على شكل الكتابة وإنما تتطلب الرسمية أيضاً مثل عقود الهبة والرهن الرسمي، أي يتم إنجازها في ورقة رسمية وتقييدها في السجلات

<sup>47</sup>- سمير عبد السميم الأدون: العقد الإلكتروني، مرجع سابق، الصفحة 115.

<sup>48</sup>- مأمون الكزبرى: نظرية الالتزامات في ضوء قانون الالتزامات والعقود، مرجع سابق، الصفحة 45.

<sup>49</sup>- العقد الرضائي هو ما يكفي في انعقاده تراضي المتعاقدين، أي اقتران الإيجاب بالقبول، فالتراضي وحده هو الذي يكون العقد وأكثر العقود في القانون الحديث رضائية، كالبيع والإيجار، وقد تقم أن القانون لم يبلغ هذه القاعدة طرفة، بل تطور إليها تدريجياً ولا يمنع العقد من أن يكون رضائياً أن يشترط في إثباته شكل مخصوص، إذ يجب التمييز بين وجود العقد وطريق إثباته، فمادام يكفي في وجود العقد رضاء المتعاقدين فالعقد رضائي حتى ولو اشترط القانون لإثباته كتابة أو نحوها، والفائدة العملية من هذا التمييز أن الكتابة إذا كانت لازمة للإثبات فإن العقد غير المكتوب يجوز إثباته بالإقرار أو اليمين، أما إذا كانت الكتابة ركناً شكلياً في العقد فإن العقد غير المكتوب يكون غير موجود حتى مع الإقرار أو اليمين.

<sup>20</sup> العقارية 50. ففي الحالات التي يتطلب فيها القانون شكلاً معيناً لإبرام العقد، قد يصعب استيفاء هذا الشكل في حالة إبرام العقد إلكترونياً حيث لا يمكن استيفاء هذه الشكلية بنفس طريقة إبرام العقد التقليدي، بالرغم من إمكانية حفظ المستندات والسجلات الإلكترونية بطريقة تسمح ببيان مضمون العقد الإلكتروني وما يحتويه من معلومات، بحيث تحفظ المعلومات المتعلقة بمنشئ الرسالة الإلكترونية لتحقيق واستيفاء الشكلية المطلوبة قانوناً في الإثبات.

وهذا ما ذهب إليه القانون المغربي رقم 53-05 المتعلق بالتبادل الإلكتروني للمعطيات القانونية، بحيث نص الفصل (1-2) من المادة الثانية من الباب الأول المتعلق بصحة المحررات القانونية المعدة بشكل إلكتروني أو الموجهة بطريقة إلكترونية، على أن المبدأ هو إمكانية كتابة العقود بطريقة إلكترونية بصفة عامة محيلاً في كتابته على الشروط الواردة في الفصول (417-1) و(417-2) من نفس القانون، وهي تهم إثبات العقود بكتابتها إلكترونياً.

والشرع بإحالته على هذه الفصول جعل كتابة العقد الإلكتروني كشكل الإثبات وليس للانعقاد، لأنه لو أراد هذه الأخيرة نص عليها أو أحال بخصوصها على بعض الفصول المنظمة لبعض العقود التي تتطلب شكلاً معيناً في كتابتها. كما أن الفصل (1-2) السالف الذكر قد سمح بكتابة العقود إلكترونياً، ولكنه استثنى البعض منها وتأتي في مقدمة هذه العقود الإلكترونية التي لا يمكن استيفاؤها للشكليّة، تلك المرتبطة بالأحوال الشخصية من عقود زواج ووصايا، كما تهم أيضاً العقود العرفية المتعلقة بالضمادات الشخصية والعينية ذات الطبيعة المدنية أو التجارية ومنها الرهون والكافلات.

إذن على ضوء ما سبق، نستشف بأن العقد الإلكتروني عقد رضائي وليس شكلي، حيث يمكن كتابة كل العقود إلكترونياً، باستثناء تلك المنصوص عليها في الفصل (1-2) من قانون التبادل الإلكتروني للمعطيات القانونية والمتعلق بالعقود الشكلية والرسمية.

## 1 - السرعة في إنجاز الأعمال

---

<sup>50</sup>- إدريس الحياني وعمر أنجوم: إبرام العقد الإلكتروني وفق القواعد العامة وعلى ضوء مشروع قانون التبادل الإلكتروني للمعطيات القانونية، مرجع سابق، الصفحة 52.

تعد السرعة في إنجاز الأعمال 51 إحدى الميزات الأساسية التي عملت على انتشار التعاقد الإلكتروني، بل وإنجاز كافة المعاملات التجارية وغير التجارية الأخرى، فلو ذكرنا مثلاً أن طرف في العقد من جنسيتين مختلفتين، فيمكن لكل منهما التفاوض وهو في مكتبه دون أن يتحمل عناه ومشقة الانتقال إلى دولة الطرف الآخر، وذلك في إطار زمن وجيز جداً قد لا يتتجاوز بضع ثوانٍ أو دقائق في بعض الأحوال<sup>52</sup>، وهو ما يعد تقدماً كبيراً بل ثورة في مجال إنجاز المعاملات التي كان يتطلب إنجازها في الماضي وقتاً وعناء كبيرين.

لكن الأمان في إرسال الرسائل عن طريق الكمبيوتر مازال مشكلة قائمة، لم يتم التغلب عليها كلياً أمام ما هو مرجو من سرعة في إنجاز المعاملات والتصرفات، لأن البعض من الأشخاص تخصصوا في دخول الحواسيب الإلكترونية وإرسال الرسائل المغلوطة، وتتوافرت لديهم المعرفة التقنية التي ساعدتهم على الدخول إلى حسابات البنوك والحكومات أو سحب أموال من حسابات القيام بعمليات نقل مصرفي أو غيرها من حساب إلى آخر أو تحويل أرصدة من داخل البلاد إلى خارجها.

وربما كان ذلك فدية المقابلة للميزة التي تتحقق من خلال السرعة الفائقة في إنجاز هذه المعاملات، وهذه الفدية المقابلة هي ما تسعى إليه التكنولوجيا الحديثة أيضاً للحد منها بالشكل المقبول قانوناً استجابة لشروط السلامة من خلال تأمينها وتأمين سرية التبادل الإلكتروني عبر وسائل التشفير مثل<sup>53</sup>.

### ثانياً- غياب العلاقة المباشرة في العقد الإلكتروني

قبل ظهور التجارة الإلكترونية وإمكانية التعاقد من خلال شبكة الاتصالات- فيما أصبح يعرف بالتعاقد الإلكتروني - كان لا يعتقد أو يفترض أن يتم التعاقد فيما بين الطرفين إلا من خلال علاقة مباشرة بينهما، تتم من خلال مجلس العقد، أما الآن وبعد ظهور تقنية التعاقد

<sup>51</sup>- محمد فواز محمد المطالقة: الوجيز في عقود التجارة الإلكترونية، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، الطبعة الأولى 2008، الصفحة 24.

<sup>52</sup>- سامر محمود عبده الدلاعنة : الحماية الدولية والقانونية لـتكنولوجيـا المعلومات (برامج الحاسوب)، أطروحة لنيل الدكتوراه في القانون الخاص، جامعة الحسن الثاني، كلية العلوم القانونية والاقتصادية والاجتماعية، الدار البيضاء، نونبر 2002،الصفحة 2.

<sup>53</sup>- محمد فواز محمد المطالقة: الوجيز في عقود التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، الصفحة 29.

<sup>22</sup> الإلكتروني، فقد أصبح من المعتمد أن تغيب تلك العلاقة الحميمية بين الأطراف المتعاقدة، ليحل محلها وسيط إلكتروني.

## 1 غياب العلاقة الحميمية بين الأطراف المتعاقدة

في إطار التجارة التقليدية، كانت تدور المفاوضات بين طرفي العقد في مجلس العقد ليتم الاتفاق على تفاصيل العقد المتوقع إبرامه بينهما (عقد بيع، إيجار، هبة)، وقد يأخذ إبرام العقد جلسة واحدة أو عدة جلسات لحين الانتهاء من الاتفاق على كل التفاصيل الازمة.

أما في عقود التجارة الإلكترونية، فلا يكون هناك مجلس العقد بالمعنى التقليدي أو مفاوضات جارية للاتفاق على شروط التعاقد، لأن البائع يكون في مكان المشتري قد يبعد عنه بآلاف الأميال، كما قد يختلف التوقيت الزمني أيضاً بين مكاني المشتري والبائع رغم وجودهما على اتصال عن طريق أجهزة الكمبيوتر. وهذا ما أسماه بعض الفقه بفكرة التدوير <sup>54</sup> internationalisation، المقترنة بالเทคโนโลยيا المتقدمة، ذلك أن العلاقات المتقدمة الناشئة عن هذه التجارة ليست حبيسة مكان أو بلد معين، لكنها تناسب حول حدود الدول وليس مرتبطة بمكان معين.

أما فيما يخص مواد العقد وشروطه، فيمكنها أن تظهر على الشاشة أو قد يظهر من الواجب في بعض الأحيان الرجوع إليها في صفحة أخرى، داخل الموقع عبر ما يسمى بالرابط النصي الممنهـل (Lien hypertexte)، وهذه الحالة طبعاً تختلف عن تلك الخاصة بالعقد التقليدي بين غائبين، الذي يفترض تبادلاً للمعلومات بين الطرفين، من خلال استعمال البريد العادي في هذا المجال أو الهاتف أو الفاكس.<sup>55</sup>

بل قد يغيب العنصر البشري تماماً وتتراسل الأجهزة فيما بينها وفقاً للبرامج المعدة لها التي تقوم - في بعض الشركات - ب مجرد المخزون من سلعة معينة، وتضع أوامر جديدة

<sup>54</sup>- عبد الفتاح بيومي حجازي : النظام القانوني للتجارة الإلكترونية في دولة الإمارات العربية المتحدة، مرجع سابق، الصفحة .22

<sup>55</sup>-Alexandra Zanobetti:contrat Law in international électronique commerce, article paru à la revue de droit des affaires internationales éditées par le forum européen de la communication, n5, 2000, p:534.

<sup>23</sup> للشراء للموردين، إذا نقص المخزون عن حد معين، الذين تقوم أجهزة الكمبيوتر لديهم باستلام أوامر الشراء وتنفيذها وإرسال فواتير البيع دون تدخل العنصر البشري.<sup>56</sup>

## 2- وجود وسيط إلكتروني

كان وجود مجلس العقد هو من الأمور المسلم بوجودها من قبل انتشار الوسائل الإلكترونية، التي هي عبارة عن أجهزة آلية لدى كل من الطرفين، تقوم بنقل التعبير عن الإرادة في ذات اللحظة رغم تباعد المكان والموطن الذي يقيمان فيه.<sup>57</sup> فنتيجة لانتشار تلك الوسائل على المستوى العالمي، وتتنوعها بات من الطبيعي أن يتم انعقاد العقد دون وجود ما كان يسمى بمجلس العقد الذي كان يضم كلا طرفي التعاقد.

وفي هذا الصدد ظهرت عدة نظريات<sup>58</sup> حاولت تفسير الوضع الجديد لمجلس العقد، من حيث وجوده أو عدمه في حالة ما إذا تم التعاقد بطريقة الكترونية.

**فالنظريـة الأولى:** قررت أن مجلس العقد لا زال موجوداً ولكن في صورة مختلفة، فشبكة الاتصالات الإلكترونية الحديثة التي يتواجد عليها كل من طرفي العقد، تعد أيضاً بمثابة مجلس العقد، وهي التي يتم من خلالها التفاوض على شروط وبنود العقد، وما يتحمل به كل طرف من التزامات وما له من حقوق تجاه الطرف المتعاقـد الآخر.

**أما النظـريـة الثانية:** قررت أن التعاقد الإلكتروني الحديث الذي يتم عبر شبكة الانترنت لا يوجد فيه ما يسمى بمجلس العقد، على اعتبار أن التعاقد بالطريقة القديمة له أركان لا بد من استيفائـها، وذلك على العكس من التعاقد الإلكتروني الذي ليس له ضمن شروطـه توافق بعض تلك الأركان ومن ضمنـها انعقـاد مجلس العقد.<sup>59</sup>

ونحن نرى أن مجلس العقد هو ركن أساسـي في انعقـاد العقد، أيـا كانت الطريـقة أو التكنـولوجـيا المستـخدمـة في التـفاوض على انـعقـادـه، وأن مجلس العقد يـظل موجودـاً عند انـعقـاد العقد بالطـريـقة الإلكتروـنية الحديثـة، كلـ ما فيـ الأمر أن توـاجـده يـكون بشـكل مـختلف يـتوافق

<sup>56</sup>- إدريس الحياني وعمر أنجوم: مرجع سابق، الصفحة 51.

<sup>57</sup>- ناصر عفيفي: التجارة الإلكترونية، أسس وضوابط على الموقع: [www.annbaa.org](http://www.annbaa.org).

<sup>58</sup>- فدوى مختارى: إبرام عقد التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، الصفحة 49.

<sup>59</sup>- تقنيات التجارة الإلكترونية على موقع: [www.ecommercetechnology.org](http://www.ecommercetechnology.org)

والتقدم العلمي والتكنولوجي الذي نعيشه حالياً والذي يتطور بصفة مستمرة، فالوسائل الإلكترونية هي أساس العقود الإلكترونية، باعتبارها تقصير المسافات لدرجات لا يمكن أن تكون موضوعاً للمقارنة بينها وبين الوسائل التقليدية، وهذا راجع ببساطة لاختلاف المعايير المرتبطة بالمسافة ونسبتها بين كل من الوسائل الإلكترونية والوسائل التقليدية.